



Vent'anni di flessibilità e giuste risposte per ogni esigenza

Compie vent'anni ma non li dimostra affatto la FspSistemi (www.fspisistemi.it), la società romana che ha saputo conquistare un posto di primo piano nel settore delle apparecchiature elettroniche per impianti di rivelazione e segnalazione degli incendi nonché dei sistemi di spegnimento automatico a gas estinguenti.

Francesco Saverio Pane, sorrentino di nascita ma ormai romano d'adozione dal momento che si è trasferito all'ombra del Cupolone circa 30 anni fa, non nasconde la sua soddisfazione.

E non solo perchè è riuscito a portare l'azienda al traguardo del-



a cura di **Flaminia Ciccotti**

le venti candeline. Ma anche perchè la FspSistemi è riuscita negli ultimi anni a fare fronte ad una concorrenza sempre più agguerrita, a combattere ad armi pari con marchi e colossi del calibro di note multinazionali. E, nello stesso tempo, ad accrescere il numero dei clienti, una lista che comprende aziende di tutte le dimensioni, piccole, medie e grandi.

“Per noi non fa alcuna differenza, trattiamo tutti alla stessa ma-

niera - spiega nell'intervista ad Antincendio Francesco Saverio Pane, amministratore e fondatore della Fsp - Forse anche per questo continuiamo ad essere preferiti rispetto agli altri competitor.

Sappiamo trovare le risposte giuste per ogni esigenza, siamo in grado, proprio perchè più piccoli, di essere maggiormente vicini alla clientela e adattarci con maggiore flessibilità alle loro esigenze.

Il know-how acquisito in un ventennio di collaborazione con gli studi di progettazione ed installatori specializzati per la realizzazione di migliaia di impianti di ogni dimensione, ci consentono di pro-

porre, oltre che i migliori prodotti disponibili, l'assistenza più qualificata.

Un apposito staff tecnico è a disposizione, del resto, per la soluzione di qualunque problema sulla realizzazione di impianti di rivelazione incendi, spegnimento automatico e rivelazione gas”.

• Scusi, ma qual è il segreto della crescita di questa azienda?

“Abbiamo sempre prestato particolare attenzione oltre che alla massima sicurezza ed affidabilità, alla semplicità e flessibilità operativa ed alla integrabilità in contesti gestionali più ampi come building automation, PC con mappe grafiche, sistemi di telegestione e teleassistenza tramite PC e collegamento via modem con un numero infinito di impianti.

Ma io credo che la principale dote che ha caratterizzato la Fsp Sistemi fin dalla sua nascita sia stata la specializzazione della sua attività”.

• In che senso?

“Semplice: mentre altre aziende, anche di grosse dimensioni, si presentano sul mercato offrendo prodotti molto diversi e lontani dal settore dell'antincendio noi facciamo solo una cosa, ci concentriamo sulla nostra 'mission', sul nostro 'core business' che è quello degli impianti di rivelazione e segnalazione e dei sistemi di spegnimento automatico che fanno uso di gas estinguenti. In molti altri casi, invece, troviamo sul mercato aziende che si occupano di molte altre

cose, che sono presenti in settori che non hanno nulla a che vedere con l'antincendio. Insomma, per semplificare, noi non facciamo frigoriferi e tostapane...”.

• Tutto questo che cosa comporta?

“La specializzazione offre ai nostri clienti un duplice vantaggio: la possibilità di avere un prodotto tecnologicamente avanzato e nello stesso tempo sfruttare a pieno il nostro know how nel settore della segnalazione.

Abbiamo alle spalle un'esperienza ventennale e siamo quindi pronti a raccogliere ogni tipo di sfida”.

• Anche quella dei prezzi?

“Certo. È vero che negli ultimi mesi abbiamo assistito ad una vera e propria corsa al ribasso.

Un paradosso in una situazione congiunturale che vede aumentare l'inflazione e registra forti rincari nel prezzo delle materie prime che utilizziamo nelle nostre aziende.

Ma, nonostante questa situazione sfavorevole, noi siamo stati in grado di coniugare a vantaggio dei nostri clienti la qualità con l'economicità.

Come a dire che i prezzi bassi non sono andati a scapito della qualità e delle prestazioni che offriamo i nostri impianti. In più, proprio per le nostre caratteristiche, siamo in grado di offrire un servizio davvero completo ai nostri clienti.

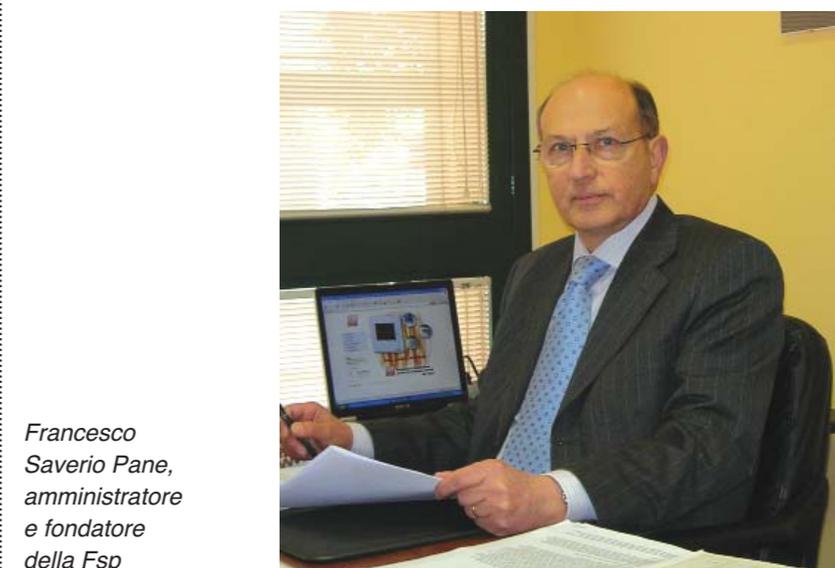
Che, come ricordo, sono essenzialmente gli installatori e progettisti. La gamma di apparecchiature che siamo in grado di proporre sul mercato è tale da risolvere tutte le problematiche che pone una moderna installazione ed il rispetto delle normative europee.

Esterno della sede di FSP Sistemi

FSP SISTEMI srl
Roma
Tel. 06/82 09 76 66
Fax 06/82 09 76 77
www.fspisistemi.it

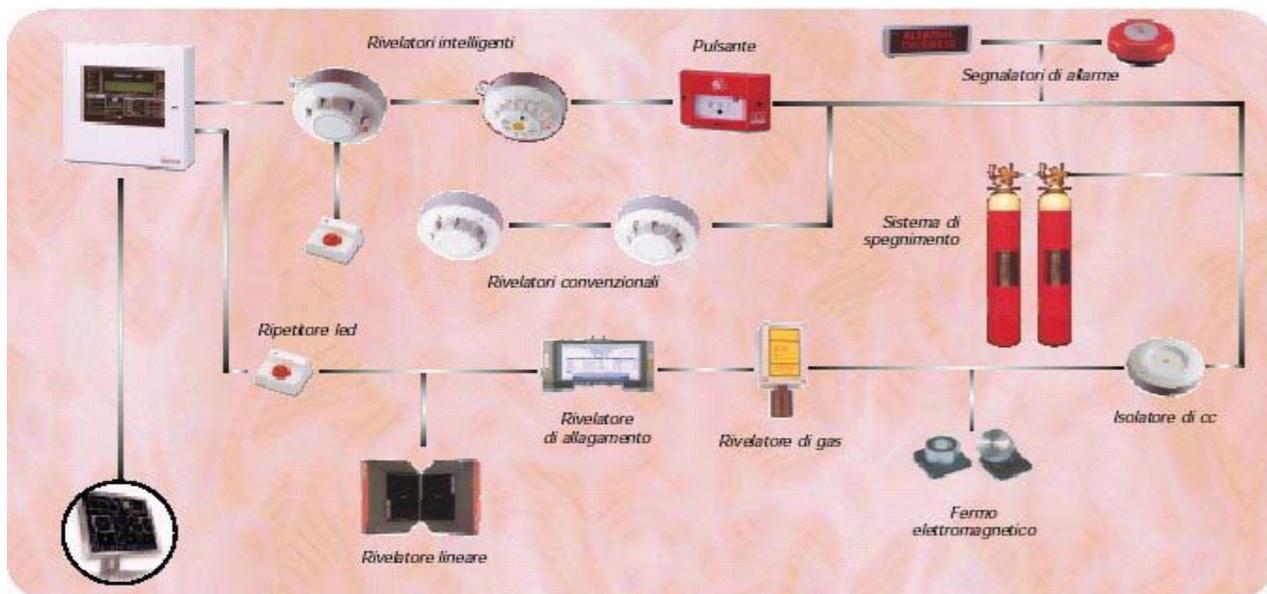


INCONTRI



Francesco Saverio Pane, amministratore e fondatore della Fsp

INCONTRI



Gli utenti, infatti, oltre ai buoni prodotti chiedono oggi alle aziende la soluzione di problemi: gli installatori ed i progettisti sanno di poter contare sull'esperienza della Fsp Sistemi per portare a buon fine, con la massima efficacia e con piena soddisfazione, sia la progettazione che la realizzazione di qualsiasi impianto antincendio”.

- **Quindi, accanto ai prodotti, la vostra azienda punta anche ad offrire servizi di qualità per la clientela?**

“Non c'è dubbio. Abbiamo a disposizione una estesa gamma di servizi. All'installatore offriamo infatti assistenza tecnica sia in fase di formulazione dell'offerta che durante l'installazione, sopralluoghi, assistenza in cantiere, schemi d'impianto, programmazione della centrale ed avviamento impianto, assistenza al

La centrale intelligente di nuova generazione, Trident-XP. Nello schema l'esempio di Linea (loop) di rivelazione

collaudo, corsi gratuiti di istruzione per la corretta messa in opera delle apparecchiature.

Prestiamo molta attenzione anche al progettista che può contare sul nostro aiuto per l'aggiornamento tecnico sui prodotti e per la scelta delle migliori soluzioni progettuali.

Offriamo inoltre elaborati grafici d'impianto in formato .dwg, schemi di capitolato in formato .doc, computi in formato .xls, calcolo per il dimensionamento degli impianti di spegnimento a gas estinguenti e ad aerosol”.

- **Qual è il prodotto di punta?**

Sicuramente la centrale intelli-

gente di nuova generazione Trident Xp, una struttura modulare componibile da 1 a 48 loop a tecnologia analogica-digitale.

Le connessioni con le sotto-centrali remote sono in fibra ottica o cavo RS485.

Possibilità di regolare, dalla centrale, la sensibilità dei rivelatori, uscite controllate e programmabili, porte di comunicazione RS 232/485 per software grafico di supervisione e visualizzazione mappe, modem per telegestione, upload/download, Building management: tutte caratteristiche che rendono il prodotto decisamente all'avanguardia.

La centrale è stata progettata e costruita rispettando le norme europee EN 54 pt. 2 e 4”.