

a tu per tu con...

Un'azienda solida, al servizio di professionisti e installatori da oltre 25 anni

A cura della redazione

Incontriamo Francesco Saverio Pane, amministratore e CEO della FSP SISTEMI srl, una società costituita nel 1986, a capitale interamente italiano, che opera esclusivamente nelle applicazioni elettriche ed elettroniche per l'antincendio.

- **Oltre 25 anni fa lei ha fondato la FSP SISTEMI: come è cambiato il mondo dell'antincendio in questi anni?**

I notevoli cambiamenti nelle normative ci hanno abituato a continui aggiornamenti sia dal punto di vista tecnico che commerciale; quindi nel tempo è nata l'esigenza di offrire maggiore assistenza a tecnici ed installatori provenienti da altri rami.

La Fsp Sistemi è stata fra le prime aziende del settore antincendio a sviluppare un proprio sito web:

www.fspsystemi.it

Questo sito viene costantemente aggiornato dal nostro reparto tecnico con manuali delle nostre apparecchiature, schede tecniche, schemi di montaggio e specifiche di capitolato per i progettisti; il tutto accessibile senza registrazione al sito o password.

Da qualche tempo, poi, è possibile scaricare la documenta-

zione anche sul telefonino per poterla consultare anche quando non si ha un computer a disposizione, ad esempio dal cantiere.

Crediamo che il modo migliore per supportare il lavoro di progettisti ed installatori, anche i meno esperti, sia condividere con loro le conoscenze maturate in oltre 25 anni di attività. Riceviamo continui riscontri positivi in merito ai contenuti del nostro sito, il che significa

che abbiamo fatto un buon lavoro.

- **La continua ricerca di nuove soluzioni ha sempre contraddistinto il percorso della Fsp SISTEMI. Oltre a questo aspetto, quali ritiene siano i maggiori punti di forza della sua azienda e dove invece è possibile individuare dei margini di miglioramento?**



Un'immagine del sito www.fspsystemi.it

Credo che siamo cresciuti in questi anni, individuando sempre nuovi obiettivi, proprio grazie alla convinzione che si potesse sempre migliorare e trovare risposte più soddisfacenti alle problematiche che di anno in anno le nuove normative, o le nuove condizioni del mercato, ci hanno presentato.

Sarebbe un limite pensare di potersi fermare a quello che già conosciamo: la nostra crescita passa anche attraverso l'individuazione di nuovi prodotti; prodotti che hanno avuto un grande successo: ad esempio il kit di sovrappressione per filtri a prova di fumo KX300®, un sistema che ad oggi è uno dei più venduti in Italia. Inoltre credo che il successo di un'azienda dipenda da tutto lo staff, ognuno per le sue competenze, e io ho la fortuna di avere dei collaboratori che mi affiancano praticamente dall'inizio di questa avventura.

- **Come è cambiata la politica commerciale della Sua azienda in questi anni?**

La FSP SISTEMI è una delle poche aziende che in questo periodo di profonda crisi è riuscita a contenere la riduzione del fatturato in soli pochi punti. È stato necessario attuare un'attenta politica dei prezzi, senza penalizzare la qualità e l'affidabilità che da sempre qualificano i nostri prodotti.



*Francesco Saverio Pane,
amministratore e CEO
della FSP SISTEMI*

Abbiamo moltiplicato gli sforzi per essere vicini agli installatori e ai progettisti che quotidianamente si rivolgono a noi per un supporto tecnico, e questo ci ha premiato.

- **Come vede il futuro dell'antincendio e come l'Italia potrà uscire da questo periodo così complesso?**

Per quanto riguarda la situazione drammatica nella quale versa il nostro paese, lascio agli esperti fare previsioni; è però mia opinione personale che una svolta positiva a breve termine non si possa ipotizzare.

La riduzione di investimenti nelle opere pubbliche, il contenimento dei consumi che comporta obbligatoriamente

una riduzione degli investimenti anche nel comparto privato, e quindi nelle nuove costruzioni e attività; nel breve termine non consentono di prevedere una ripresa rapida nel nostro settore. Credo comunque che la strada per uscire dalla crisi passi attraverso la formazione e la passione.

Se potessi parlare ad un giovane che in questo momento vive le profonde difficoltà del nostro paese gli direi: "se non

puoi fare quello che ti appassiona cerca di appassionarti a quello che fai".

È una strada forse meno tradizionale, ma può rivelarsi ricca di soddisfazioni. Io ho iniziato da ragazzo come radiotelegrafista nella Marina Mercantile, il che mi ha consentito di girare il mondo, ma il percorso che ho poi intrapreso è stato in tutt'altra direzione.

E non me ne sono mai pentito...



FSP SISTEMI srl
Roma

Tel. 0682097666 – 06 99702640
www.fspsystemi.it